



Bordeaux Métropole Énergies, s'agrandit.

Groupe industriel de l'énergie et opérateur de proximité composé de 6 sociétés et marques complémentaires notre ambition est de favoriser la sobriété énergétique et de décarboner le mix-énergétique. Ainsi, nous concevons, construisons et exploitons des solutions énergétiques adaptées aux besoins de chaque acteur de la métropole que ce soient les acteurs publics locaux, les entreprises ou les particuliers.

Notre raison d'être est de contribuer activement à l'émergence d'un territoire à énergie positive et zéro émission nette à l'horizon 2050

Afin d'accélérer notre développement, nous recherchons un/une :

« Ingénieur Technico-Commercial B2B en rénovation énergétique et photovoltaïque » en contrat à durée Indéterminée.

Attiré(e) par les enjeux transition énergétique, rejoignez notre équipe jeune, et ambitieuse.

Hébergé au sein de Bordeaux Métropole Energies, notre maison mère, vous travaillerez pour notre marque Facirénov dédiée à la rénovation énergétique des bâtiments et notre filiales Néomix productrice d'énergies renouvelables.

Ainsi, vous serez en charge de développer votre portefeuille de projets multi-énergies auprès de nos clients entreprises privées et collectivités locales :

- Rénovation énergétique de bâtiments tertiaires publics et privés : audits énergétiques, assistance à maîtrise d'ouvrage, maîtrise d'œuvre...
- Production d'électricité photovoltaïque en toitures de bâtiments, en ombrières de parkings et éventuellement au sol (sites anthropisés ou agrivoltaïsme)

Vos missions seront :

- De prospecter notre territoire en identifiant nos cibles et leurs interlocuteurs clés ;
- De gérer l'ensemble du cycle commercial : présentation des offres du Groupe, rédaction et présentation de propositions commerciales, gestion des négociations, closing des affaires ;
- D'assurer un suivi commercial pendant la réalisation des projets et éventuellement d'identifier de nouvelles opportunités ;
- De garantir la rentabilité des affaires.

Vous évoluerez au sein d'une équipe d'une vingtaine de collaborateurs et vous serez au cœur du processus de développement de projets stratégiques de nos activités de transition énergétique.

Profil recherché :

Vous avez obtenu un Bac+5 d'ingénieur généraliste, avec une expérience commerciale ou d'une école de commerce soutenue par une dimension technique.

Vous avez aussi une première expérience réussie sur un poste similaire en B2B dans le domaine de l'énergie.

Nous attendons de vous, écoute et force de conviction, organisation et rigueur, sens du travail en équipe et surtout capacité à clore des affaires.

Poste basé à Bordeaux

Si vous êtes prêt avec nous à contribuer à l'ambition de la ville de Bordeaux de devenir l'une des premières métropoles à énergie positive à l'horizon 2050, n'attendez plus :

Envoyez-nous votre candidature à : recrutement@bm-energies.com